



An die  
Obermeister und Obermeisterinnen  
sowie Geschäftsführer und Geschäftsführerinnen  
unserer Mitgliedsinnungen  
- direkt -

14.02.2022

Sehr geehrte Damen und Herren,

wir laden Sie herzlich zu unserer Mitgliederversammlung ein:

**Mittwoch, 16. März 2021, ab 14:30 Uhr**

**Hotel-Restaurant Schloss Berge – Tagungsraum: Graf von Limburg**

Adenauerallee 103, 45894 Gelsenkirchen

Tel.: 0209/1774-0, Fax: 0209/1774-299

Sollte aufgrund der Corona-Situation eine Durchführung in Präsenz nicht möglich sein, werden wir Sie spätestens 14 Tage vor dem Termin entsprechend informieren. Die Mitgliederversammlung werden wir dann virtuell mit anschließender schriftlicher Beschlussfassung durchführen.

**Tagesordnung:**

1. **Begrüßung und Eröffnung**
2. **Genehmigung der Niederschrift** Mitgliederversammlung 03. November 2021
3. **Impulsreferat: Auftragswunder 2022**  
Referent: Ulrich Dietze, Gründer, Geschäftsführer und Gesellschafter der Deutschen Vertriebsberatung GmbH, Fördermitglied im Bundesverband der Vertriebsmanager

***Pause***

4. **Das Jahr 2021** – Ein Rückblick
5. **Jahresrechnung 2021** inkl. Bericht der Rechnungsprüfer
6. **Wahl der Rechnungsprüfer für das Haushaltsjahr 2022**
7. **Verschiedenes**



**Auftragswunder 2022 – Was Sie erwartet:**

Digitale Strategien, Technologien und Werkzeuge führen zu massiven Veränderungen, auch im Vertrieb. Standen bislang eher Privatkunden im Focus digitaler Veränderungen, betrifft die Digitalisierung nun auch mit zunehmender Geschwindigkeit den Vertrieb von hochwertigen Industriegütern und Dienstleistungen. Bedeutet Digitalisierung im Vertrieb nun das Ende all dessen, was wir als gestandene Verkäufer einmal gelernt haben? Selbstverständlich nicht, die persönliche Kommunikation mit dem Kunden wird auch zukünftig ein entscheidender Bestandteil des Vertriebes bleiben.

Besonders erfolgreiche Unternehmen nutzen die großartigen Chancen und Möglichkeiten der Digitalisierung, um bewährte Wege zu verbessern, schneller zu werden und effizienter zu arbeiten. Damit entstehen großartige Chancen, sich vom Wettbewerb abzusetzen – durch deutlich mehr Kundenwertgenerierung zu deutlich geringeren Kosten.

Deshalb: Mehr Vertriebsleistung durch digitale Vertriebswerkzeuge!

Bitte teilen Sie uns auf beiliegendem Antwortformular mit, ob Sie an der Versammlung teilnehmen werden. Die Nennung der Teilnehmer dient zur Vorbereitung der Namensschilder, die E-Mail-Adressen benötigen wir im Falle der virtuellen Mitgliederversammlung.

Mit freundlichen Grüßen

Willi Seiger  
Vorsitzender

Stephan Lohmann  
Geschäftsführung

Anlage: Jahresrechnung 2021 einschl. Erläuterungen  
Bericht der Rechnungsprüfer  
Anmeldeformular